



1. Tomamos nota de la información del auto y conversamos acerca del precio que tiene en mente. Realizamos un estudio de mercado y le recomendaremos un precio a publicar. El precio a publicar es distinto al precio de venta.
2. De llegar a un acuerdo, agendamos una sesión de fotos al auto en cuestión, con uno de nuestros fotógrafos capacitados. Ellos también harán una revisión visual al estado del auto.
3. El día de la sesión de fotos, el auto deberá estar limpio y las condiciones del auto deberán ser excelentes para proceder con la asesoría en la venta. Adicionalmente, agradecemos que use mascarilla y mantenga una distancia social prudente a fin de salvaguardar su salud y la de nuestro equipo. La tolerancia por tardanza es de hasta 20 minutos después de la hora acordada.
4. Procedemos a publicar el auto en nuestras redes sociales y a compartirlo con las personas a las que creemos que podría interesarle la venta. Filtramos a los interesados, con el objetivo de solamente trabajar con personas serias y comunicamos sus ofertas. Si la oferta resulta atractiva, coordinamos una reunión para que el interesado pueda ver el auto físicamente. Usted decide si puede probarlo o no, con los riesgos que ello implica. Auto Traders SAC no se responsabiliza ante un accidente o daños al vehículo ni pasajeros.
5. De llegar a un acuerdo de venta, brindamos asistencia en el proceso de transferencia y trámites notariales, a fin de evitar cualquier tipo de incomodidad o contratiempo.
6. Trabajamos con una de las comisiones más bajas del mercado, 3.6% sobre el precio al que se venda el auto, con un monto mínimo de USD 700 (Setecientos dólares Norteamericanos). Así mismo, pedimos un (1) mes de exclusividad para la venta de tu auto. La exclusividad rige a partir del día en el que se publica en redes el auto.

* Favor enviar foto de Tarjeta de propiedad por ambos lados y las fotos que tenga a la mano del auto para hacer la tasación aproximada en base al estado y equipamiento.

+51-972-213-048 / +51-991-169-310